

講義レジュメ

講 師 高野 文夫

内容・テーマ

ネットワーク構築するための調整力と交渉力

期 日 12月14日

14:00~17:15

1. 交渉とは一体なんだろう？
2. 3種の交渉の種類
3. ロジックとパッションを使い分ける
4. 交渉では、3つの基本を押えること
5. 相手が受け入れる理由を3面で説得する
6. 引っかけってはいけない4つのトリックがある事を心得る

〔参考文献〕